

すべての企業と人の手に コンサルティングサービスを

HorizonHead&company 株式会社

代表取締役

さわむら たいち
澤村 泰一

Profile

岐阜県出身。金融機関やコンサルティングファームを経て、2020年にHorizonHead&companyを設立。大企業だけでなく、中小企業や次世代リーダー達が気軽にコンサルティングを活用できる仕組みを創り、日本全体の成長に貢献するべく奔走。



コンサルティング の民主化

法人企業統計年報によると、過去10年間、日本の全企業（金融・保険業は除く）の売上高の伸びは1.1倍で「横ばい」。一方で、純利益の伸びは約4.9倍でした。企業は、人件費や事業投資などを抑える「守り」の姿勢を強いられています。

経営コンサルタントは、まさしく、この苦境を経営者と一緒に乗

り越えるパートナーです。しかしながら、長年ジレンマも抱えていました。

それは、日本には約360万社もの企業があるにも関わらず、コンサルティングを活用しているのは全企業の1%に満たないことです。高コストも一因となり、活用の多くは首都圏の大企業に集中しています。

地域や規模、法人・個人に関係なく、あらゆる人がコンサルティングを活用できれば、日本全体が

成長できるのではないかと。

それが、会社設立の理由であり、経営理念でもあります。

徹底的に、「また使いたい！」 と思われるサービスを創る

すべての企業と人の手にコンサルティングサービスを届け、日本全体の成長に貢献する。

これが私たちの目的であり、現在は4つのサービスを展開しています。

①ピュアコンサルティング

（オーダーメイド型コンサル）、②ライトコンサルティング（アドバイザー型コンサル）、③HAJIME Tech（ハジメテック：コンサルアプリ）、④MICHINORI（ミチノリ：フリーランスマッチングサービス）、の4つです。

まず、経験豊富な経営コンサルタントが「専任・張り付き」支援を行う「ピュアコンサルティング」です。事業戦略の策定や積年の難題解決を目指す企業に適したサービスで、事業のDX化や売上拡大のための営業戦略などをサポートしています。

私たちは、AIやクラウド、サイバーセキュリティをはじめとしたテクノロジーの動向を特に注視し、実際のクライアントへの支援を通じて、活きた経験を積み上げています。

実利に繋がる、本当に必要なアイデアと戦略の提供にこだわり続けています。

2つ目が、初めてコンサルタントを活用するケースや張り付きではなく定期的な支援を必要とするケースを対象とする「ライトコンサルティング」です。

例えば、月数回の会議にコンサルタントが同席するなどして、培った知見の提供やファシリテーションを担います。もちろん、コストも低く抑えることができます。

「まずは試してみたい」の声に「質を下げずに応えたい」、そんな思いから立ち上げたサービスです。

コロナ禍で顧客接点が減る中での営業DX化など、多岐に渡るテーマで支援を重ね、特に中小企業のお客様にご利用頂いています。

3つ目は、スマホで体験できるコンサルティング「HAJIME Tech（ハジメテック）」。

スマホにインストールしたアプリを開くと、コンシェルジュキャ

クターが登場し、利用者の相談に応じていきます。デジタルでありながら、対話型のコンサルティングを、まるでゲームのような感覚で体験できます。

2023年のパイロット版リリースを目指し、現在は構築・テストを続けています。

スマホ（=手の中）にコンサルティングを届けるという試みは、我々自身のDX化であり、コンサルティングビジネスの再定義を意味します。

最後に、フリーランスマッチングサービス「MICHINORI」です。

フリーランスは増加を続けており、高い専門性を活かして案件に従事しています。

ただ、コンサルの力を必要とする企業が「マッチするフリーランス」と出会う。これ自体が難しい現実があります。つまり、ミスマッチが頻発しているのです。

コンサルの能力は表現しづらい、分かりづらい部分が多く、「何かすごい経歴」「できそうな雰囲気」で契約してしまうケースが多々あります。

私たちは、「あなたに合うコンサル」を見つけるノウハウを持っています。それは、私たち自身が現役コンサルタントであり、数百のフリーランスと日常的に協業しているからでもあります。

フリーランスと企業の“良い縁”の場をつくることで、広範な企業の要望に応えることができ、

コンサルティングを全国に広げる一助となります。

「競争」よりも「共創」 できる企業を目指して

私たちは、「コンサルティング革命」を起こしたいと思っています。

地域や規模、法人・個人に関係なく、あらゆる人がコンサルティングを有効に活用できる環境・仕組みを創る。それにより、ビジネスの向上に繋げて頂く。非常に困難な挑戦ですし、弊社だけでは到底実現できない。革命は1人では起こせない。様々な企業と強みを掛け合わせ、「共創」していくことが、何よりも重要だと考えています。

Pure Consultingの概要

	IT	製造	金融	その他
戦略 立案・実行	経営戦略・事業戦略(DX化戦略)、中期経営計画 マーケティング戦略、営業戦略(S2B,S2C,D2C),SDGs			
新規 事業サービス	新規事業・サービス企画、ビジネスプラン策定 テストマーケティング(ニーズ検証)、市場投入			
変革 設計・推進	オペレーション改革、BPO化、BPR 働き方改革、ダイバーシティ推進(風土・人事制度)			

©A&I Industry Co.



企業名：HorizonHead&company 株式会社
 TSR 企業コード：13-697514-3
 事業内容：経営コンサル、コンサルアプリ：HAJIME Tech、フリーランスマッチング：MICHINORI
 設立：2020年10月
 住所：〒102-0083
 東京都千代田区麹町 4-8-1 THE MOCK-UP BY PORTAL POINT103
 TEL：03-5545-8916
 WEB：https://horizonhead.co.jp/



「競争」よりも「共創」できる企業

